

## เบทาโกร

บริษัท เบทาโกร  
จำกัด (มหาชน)

## BTG

Bloomberg BTG TB  
Reuters BTG.BK

บริษัทหลักทรัพย์ในกลุ่ม SCBX

## 1Q67: ผลประกอบการเป็นไปตาม INVX คาด

ขาดทุนสุทธิ 1Q67 อยู่ที่ 124 ลบ. แย่ลงจากที่มีกำไรสุทธิ 393 ลบ. ใน 1Q66 แต่ดีกว่าขาดทุนสุทธิ 656 ลบ. ใน 4Q66 เป็นไปตามที่ INVX คาดการณ์ไว้ แต่ดีกว่า consensus คาด 10% ต้นทุนอาหารสัตว์ที่ปรับตัวลดลงต่อเนื่อง ราคาและปริมาณส่งออกไก่เนื้อที่ดีขึ้น และราคาสุกรในประเทศไทยและประเทศกัมพูชาที่ฟื้นตัวสูงกว่าจุดคุ้มทุนที่ระดับกำไรขั้นต้นใน 2Q67TD ทำให้เราคาดว่าผลประกอบการ 2Q67 ของ BTG จะพลิกกลับมามีกำไร สิ้นสุดการมีขาดทุนปกติติดต่อกันในช่วง 4 ไตรมาสที่ผ่านมา ด้วยการดำเนินงาน 2Q67TD ที่แข็งแกร่งขึ้น เราจึงปรับประมาณการกำไรปี 2567 เพิ่มขึ้น 10% เรายังคงคำแนะนำ OUTPERFORM สำหรับ BTG โดยปรับราคาเป้าหมายสิ้นปี 2567 ใหม่เป็น 28 บาท (จาก 27 บาท) อ่างอิงกับ P/BV 2 เท่า (ROE ระยะยาวที่ 15% cost of equity ที่ 8.7% และการเติบโตระยะยาวที่ 2.5%)

**ขาดทุนสุทธิ 1Q67 อยู่ที่ 124 ลบ. แย่ลงจากที่มีกำไรสุทธิ 393 ลบ. ใน 1Q66 แต่ดีกว่าขาดทุนสุทธิ 656 ลบ. ใน 4Q66** เป็นไปตามที่ INVX คาดการณ์ไว้ แต่ดีกว่า consensus คาด 10% ผลประกอบการที่ปรับตัวแย่ลง YoY สะท้อนถึงขาดทุนจากธุรกิจสุกรในประเทศไทยและประเทศกัมพูชา ในขณะที่ผลประกอบการที่ปรับตัวดีขึ้น YoY ได้รับการสนับสนุนจากอัตรากำไรขั้นต้นที่ดีขึ้นจากราคาผลิตภัณฑ์สัตว์บกที่ดีขึ้นและต้นทุนอาหารสัตว์ที่ลดลง รายได้ลดลง 3% YoY เพราะราคาผลิตภัณฑ์ที่ลดลง 8% ไปห้กำลังปริมาณการขายในทุกกลุ่มธุรกิจที่เพิ่มขึ้น 5% ผ่านทางการขยายกำลังการผลิต อัตรากำไรขั้นต้นอยู่ที่ 10.8% -140bps YoY เพราะราคาสุกรลดลงสู่ระดับต่ำกว่าจุดคุ้มทุนในประเทศไทยและประเทศกัมพูชา แต่ +190bps YoY เพราะราคาผลิตภัณฑ์สัตว์บกสูงขึ้นและต้นทุนอาหารสัตว์ลดลง

**2Q67TD: ราคาผลิตภัณฑ์ปรับตัวดีขึ้น MoM อย่างค่อยเป็นค่อยไป ท่ามกลางต้นทุนอาหารสัตว์ระดับต่ำ** ราคาสัตว์บก ใน 2Q67TD ราคาสุกรในประเทศปรับตัวเพิ่มขึ้น 8% QoQ สู่ 71 บาท/กก. (แต่ -10% YoY) เทียบกับจุดคุ้มทุนที่ระดับกำไรขั้นต้นสำหรับผู้ประกอบการรายใหญ่ที่ 63-65 บาท/กก. เนื่องจากอากาศร้อนส่งผลกระทบต่ออุปทาน ราคาสุกรในประเทศที่เพิ่มขึ้นสู่ 1,900 บาท/ตัวในเดือนพ.ค.ถึงปัจจุบัน (+5% YoY และ +18% MoM) สะท้อนถึงอุปทานที่ตึงตัวขึ้น ซึ่งจะส่งผลกระทบต่อราคาสุกรในประเทศในระยะถัดไป เมื่อพิจารณาจากอุปทานที่เพิ่มขึ้นหลังสถานการณ์โรค ASF คลี่คลาย และอุปทานที่ลดลงจากความร่วมมือในอุตสาหกรรมที่เริ่มโดยสมาคมผู้เลี้ยงสุกรแห่งชาติ BTG ประเมินว่าผลผลิตสุกรในประเทศไทยจะอยู่ที่ 19-20 ล้านตัวในปี 2567 จาก 18-19 ล้านตัวในปี 2566 ซึ่งยังไม่รวมเนื้อสุกรนำเข้าผิดกฎหมายที่ค่อยๆ ลดลง (ไม่ทราบจำนวน) จากการตรวจสอบที่เข้มงวดของรัฐบาล ราคาไก่เนื้อในประเทศอยู่ที่ 44 บาท/กก. (+8% QoQ และ +3% YoY เทียบกับจุดคุ้มทุนที่ระดับกำไรขั้นต้นที่ 38-40 บาท/กก.) จากความต้องการส่งออกที่ดีขึ้นจากยุโรปและประเทศญี่ปุ่น ราคาสุกรในประเทศกัมพูชาปรับตัวดีขึ้นสูงกว่าจุดคุ้มทุนที่ระดับกำไรขั้นต้น ซึ่งเป็นผลมาจากการที่รัฐบาลกัมพูชาออกมาตรการห้ามนำเข้าสุกรผิดกฎหมายตั้งแต่เดือนมี.ค. **ต้นทุนอาหารสัตว์** ต้นทุนข้าวโพดในประเทศและกากถั่วเหลืองนำเข้าอยู่ที่ 10 บาท/กก. (-1% QoQ และ -20% YoY) และ 20.6 บาท/กก. (-7% QoQ และ -11% YoY) จากสภาวะการเพาะปลูกที่ดีขึ้น ด้วยสต็อกอาหารสัตว์ที่มีอยู่ BTG คาดว่าจะรับรู้ต้นทุนอาหารสัตว์จริงที่ลดลงได้ใน 2Q67-3Q67

**การปรับประมาณการและแนวโน้มกำไร** เราปรับประมาณการกำไรปี 2567 ขึ้น 10% สู่ 1.5 พันลบ เพื่อสะท้อนการดำเนินงาน 2Q67TD ที่แข็งแกร่ง ด้วยราคาสุกรและไก่เนื้อในประเทศที่ปรับตัวดีขึ้นอย่างค่อยเป็นค่อยไป QoQ ต้นทุนอาหารสัตว์ที่ลดลง และการส่งออกไก่เนื้อที่แข็งแกร่งใน 2Q67TD เราจึงคาดว่าผลประกอบการ 2Q67 จะพลิกกลับมามีกำไร สิ้นสุดการมีขาดทุนปกติติดต่อกันในช่วง 4 ไตรมาสที่ผ่านมา

**ปัจจัยเสี่ยงที่สำคัญ** คือ อุปสงค์และราคาที่ลดลงจากเศรษฐกิจที่เปราะบางและอุปทานที่มากขึ้น และต้นทุนอาหารสัตว์ที่สูงขึ้น ปัจจัยเสี่ยง ESG ที่สำคัญ คือ การบริหารจัดการพลังงาน ของเสีย และน้ำ ผลิตภัณฑ์ที่ยั่งยืน (E) นโยบายด้านสุขภาพและความปลอดภัยของผู้บริโภค/พนักงาน (S)

## Forecasts and valuation

Year to 31 Dec	Unit	2022	2023	2024F	2025F	2026F
Revenue	(Btmn)	112,626	108,638	112,917	121,371	132,630
EBITDA	(Btmn)	14,196	(18)	2,516	3,713	5,353
Core profit	(Btmn)	7,760	(1,080)	1,465	2,482	3,923
Reported profit	(Btmn)	7,938	(1,398)	1,465	2,482	3,923
Core EPS	(Bt)	4.94	(0.56)	0.76	1.28	2.03
DPS	(Bt)	4.82	0.25	0.23	0.38	0.61
P/E, core	(x)	4.8	n.m.	31.0	18.3	11.6
EPS growth, core	(%)	301.7	n.m.	n.m.	69.4	58.1
P/BV, core	(x)	1.3	1.8	1.7	1.6	1.4
ROE	(%)	35.1	(4.0)	5.7	9.1	13.1
Dividend yield	(%)	20.5	1.1	1.0	1.6	2.6
EV/EBITDA	(x)	3.8	n.m.	26.6	17.5	11.5

Source: InnovestX Research

Tactical: OUTPERFORM  
(3-month)

## Stock data

Last close (May 10) (Bt)	23.50
Target price (Bt)	28.00
Mkt cap (Btbn)	45.47
Mkt cap (US\$mn)	1,239

Beta	M
Mkt cap (%) SET	0.27
Sector % SET	5.63
Shares issued (mn)	1,935
Par value (Bt)	5.00
12-m high / low (Bt)	29.8 / 20
Avg. daily 6m (US\$mn)	0.98
Foreign limit / actual (%)	49 / 27
Free float (%)	32.6
Dividend policy (%)	≥ 30

## Share performance

(%)	1M	3M	12M
Absolute	4.0	9.3	(6.0)
Relative to SET	5.8	10.6	7.4

Source: SET, InnovestX Research

## 2023 Sustainability / ESG Score

SET ESG Ratings	n.a.
-----------------	------

## ESG Bloomberg Rank in the sector

ESG Score Rank	n.a.
Environmental Score Rank	n.a.
Social Score Rank	n.a.
Governance Score Rank	n.a.

## ความคิดเห็นเกี่ยวกับ ESG

ไม่มีข้อมูล ESG สำหรับ BTG ที่จัดทำโดย Bloomberg

Source: Bloomberg Finance L.P.

## นักวิเคราะห์

ศิริมา ดิสรสา, CFA  
นักวิเคราะห์การลงทุนปัจจัยพื้นฐาน  
ด้านหลักทรัพย์  
0-2949-1004  
sirima.dissara@scb.co.th

**มุมมองของเราเกี่ยวกับ ESG**

เรามองว่า BTG มีพัฒนาเชิงบวกในประเด็นด้านสิ่งแวดล้อมที่สำคัญในปี 2565 ซึ่งแสดงให้เห็นถึงความมุ่งมั่นในระยะยาวในการบริหารจัดการพลังงานของเสีย และน้ำ และผลิตภัณฑ์ที่ยั่งยืน อย่างไรก็ตาม บริษัทยังอยู่ในตำแหน่งต่ำกว่าค่าเฉลี่ยเมื่อเทียบกับบริษัทอื่นๆ ในกลุ่มเดียวกันในประเด็นด้านสังคมที่สำคัญ โดยบริษัทไม่ได้กำหนดเป้าหมายระยะยาวที่เป็นรูปธรรมและผลการดำเนินงานที่แท้จริงในการบริหารจัดการคุณภาพผลิตภัณฑ์ นโยบายด้านสุขภาพและความปลอดภัยของลูกค้าและแรงงาน ในประเด็นด้านธรรมาภิบาล เรามองว่า BTG อยู่ในตำแหน่งที่สูงกว่าค่าเฉลี่ยเมื่อเทียบกับบริษัทอื่นๆ ในกลุ่มเดียวกันในด้านความหลากหลายและเป็นอิสระของคณะกรรมการ ความเสี่ยง ESG ที่สำคัญ คือ การบริหารจัดการพลังงาน ของเสีย และน้ำ ผลิตภัณฑ์ที่ยั่งยืนและมีคุณภาพ นโยบายด้านสุขภาพและความปลอดภัยของลูกค้าและพนักงาน

**คะแนนการเปิดเผยข้อมูลด้าน ESG**

Bloomberg ESG Score	n.a.	CG Rating	DJSI	SETESG	SET ESG Ratings
Rank in Sector	n.a.	BTG	4	No	No

Source: Thai Institute of Directors (IOD), SET

**ประเด็นที่เกี่ยวข้องกับสิ่งแวดล้อม (E)**

- BTG ตั้งเป้าหมายลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจก (ขอบเขต 1&2) จากปี 2565 อย่างน้อย 20% ภายในปี 2573 และการปล่อยก๊าซเรือนกระจกสุทธิเป็นศูนย์ภายในปี 2593
- ในปี 2569 BTG ตั้งเป้าหมายลดการใช้พลังงานต่อหน่วยผลิตลง 5% เมื่อเทียบกับปี 2565 และอยู่ระหว่างการเพิ่มการใช้พลังงานหมุนเวียน เช่น การเปลี่ยนเชื้อเพลิงฟอสซิลเป็นชีวมวล และการเพิ่มประสิทธิภาพของระบบก๊าซชีวภาพ ในปี 2565 บริษัทสามารถลดการใช้พลังงานไฟฟ้าและความร้อนลงได้กว่า 30 ล้านเมกะจูล
- ในปี 2568 BTG ตั้งเป้าหมายที่จะลดการเกิดของเสียต่อน้ำหนักผลิตภัณฑ์ลง 5% เมื่อเทียบกับปี 2565 และเพิ่มสัดส่วนการใช้ของเสียให้มากกว่า 96%
- BTG ตั้งเป้าใช้บรรจุภัณฑ์ที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม 100% (ใช้ซ้ำได้ รีไซเคิลได้ และย่อยสลายได้) ภายในปี 2573
- BTG วางแผนลดการใช้ไฟฟ้าต่อหน่วยผลิตภัณฑ์ลง 20% ภายในปี 2573 เมื่อเทียบกับปี 2563 และนำน้ำที่ใช้แล้วไปผ่านกระบวนการปรับปรุงคุณภาพน้ำมาใช้ใหม่เพิ่มขึ้น 10% ภายในปี 2568
- BTG มีพัฒนาการเชิงบวกในการกำหนดเป้าหมายที่ครอบคลุมมากขึ้นในด้านการบริหารจัดการพลังงาน ของเสีย และน้ำ และผลิตภัณฑ์ที่ยั่งยืนในปี 2565

**ประเด็นที่เกี่ยวข้องกับสังคม (S)**

- BTG มีการรับประกันคุณภาพและความปลอดภัยของผลิตภัณฑ์ โดยใช้กระบวนการควบคุมคุณภาพการผลิตตลอดห่วงโซ่อุปทาน ตามมาตรฐานความปลอดภัยอาหารสากล S-Pure เป็นแบรนด์แรกของโลกที่ได้รับการรับรอง Raised Without Antibiotics จาก NSF International
- BTG กำหนดมาตรฐานแรงงานสอดคล้องกับกฎหมายแรงงานไทย มาตรฐานสากลด้านสิทธิมนุษยชน และแรงงานสัมพันธ์
- BTG สนับสนุนกิจกรรมเพื่อส่งเสริมความเท่าเทียมทางสังคมและลดความเหลื่อมล้ำ ตลอดจนยกระดับคุณภาพชีวิตและการอยู่ร่วมกันอย่างยั่งยืน เช่น โครงการปลูกป่าชุมชน โครงการเพื่อการอนุรักษ์และพัฒนาพื้นที่คิงบางกะเจ้า มูลนิธิสายธาร และการพัฒนาชุมชนแบบองค์รวม (HAB) ครอบคลุม 10,000 ครัวเรือน ใน 33 จังหวัดทั่วประเทศ
- เรามองว่า BTG ยังอยู่ในตำแหน่งที่ต่ำกว่าค่าเฉลี่ย เมื่อเทียบกับบริษัทอื่นๆ ในกลุ่มเดียวกันในประเด็นด้านสังคม โดยบริษัทไม่ได้กำหนดเป้าหมายระยะยาวที่เป็นรูปธรรมและความคืบหน้าในการบริหารจัดการคุณภาพผลิตภัณฑ์ นโยบายด้านสุขภาพและความปลอดภัยของลูกค้าและพนักงาน

**ประเด็นที่เกี่ยวข้องกับธรรมาภิบาล (G)**

- BTG ยึดมั่นในการดำเนินธุรกิจภายใต้หลักการกำกับดูแลกิจการที่ดี มีการบริหารจัดการที่เป็นเลิศ มีคุณธรรม มีความโปร่งใส ตรวจสอบได้ ปราศจากการทุจริตและการคอร์รัปชัน
- ในปี 2565 BTG มีคณะกรรมการตรวจสอบ คณะกรรมการบริหารความเสี่ยง คณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน และคณะกรรมการบรรษัทภิบาลและการพัฒนาอย่างยั่งยืน
- BTG เข้าร่วมโครงการแนวร่วมปฏิบัติของภาคเอกชนไทยในการต่อต้านการทุจริต (Thai CAC) โดยมีประกาศเจตนารมณ์เข้าร่วม Thai CAC ในปี 2566
- ในปี 2565 คณะกรรมการของ BTG ประกอบด้วยกรรมการ 11 คน โดยในจำนวนนี้ 8 คน เป็นกรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหาร (73% ของกรรมการทั้งหมด) 5 คน เป็นกรรมการอิสระ (45% ของกรรมการทั้งหมด) และ 5 คน เป็นกรรมการผู้หญิง (45% ของกรรมการทั้งหมด)
- เรามองว่า BTG อยู่ในตำแหน่งที่สูงกว่าค่าเฉลี่ยเมื่อเทียบกับบริษัทอื่นๆ ในกลุ่มเดียวกันในด้านความหลากหลายและเป็นอิสระของคณะกรรมการ

**ESG Disclosure Score**

	2023
<b>ESG Disclosure Score</b>	n.a.
<b>Environment</b>	n.a.
<b>Social</b>	n.a.
<b>Governance</b>	n.a.

Source: Bloomberg Finance L.P.

**Disclaimer**

การจัดทำข้อมูลด้านสิ่งแวดล้อม สังคม และการกำกับดูแลกิจการที่ดี (Environmental Social Governance หรือ ESG) เป็นการนำข้อมูลและเปิดเผยโดยบริษัท Bloomberg ซึ่งมีการทำข้อมูลด้านสิ่งแวดล้อม ด้านสังคม และด้านธรรมาภิบาล อาทิเช่น ข้อมูลการใช้พลังงานที่สะท้อนต้นทุน ความเสี่ยงในการพึ่งพาพลังงานของธุรกิจ ความเสี่ยงด้านการดำเนินงานที่อาจเกิดจากอุบัติเหตุ รวมถึงสัดส่วนของคณะกรรมการบริหาร ตั้งแต่ปี 2010 และขึ้นอยู่กับวิธีการเปิดเผยข้อมูลของแต่ละบริษัท

## Financial statement

### Profit and Loss Statement

FY December 31	Unit	2019	2020	2021	2022	2023	2024F	2025F	2026F
Revenue from sales	(Btmn)	74,232	80,102	85,424	112,626	108,638	112,917	121,371	132,630
Cost of sales	(Btmn)	(63,960)	(66,927)	(74,260)	(91,280)	(97,800)	(99,394)	(106,229)	(115,420)
<b>Gross profit</b>	<b>(Btmn)</b>	<b>10,272</b>	<b>13,175</b>	<b>11,164</b>	<b>21,345</b>	<b>10,838</b>	<b>13,523</b>	<b>15,142</b>	<b>17,210</b>
SG&A	(Btmn)	(9,713)	(10,460)	(10,914)	(11,832)	(11,349)	(11,519)	(11,980)	(12,459)
Other income	(Btmn)	365	465	1,121	439	493	512	550	601
Interest expense	(Btmn)	(571)	(513)	(577)	(619)	(673)	(808)	(764)	(638)
<b>Pre-tax profit</b>	<b>(Btmn)</b>	<b>353</b>	<b>2,667</b>	<b>793</b>	<b>9,334</b>	<b>(691)</b>	<b>1,708</b>	<b>2,949</b>	<b>4,715</b>
Corporate tax	(Btmn)	233	(382)	(208)	(1,445)	(457)	(342)	(590)	(943)
Equity a/c profits	(Btmn)	89	14	54	37	102	133	159	191
Minority interests	(Btmn)	24	20	172	(167)	(35)	(34)	(36)	(40)
<b>Core profit</b>	<b>(Btmn)</b>	<b>700</b>	<b>2,319</b>	<b>811</b>	<b>7,760</b>	<b>(1,080)</b>	<b>1,465</b>	<b>2,482</b>	<b>3,923</b>
Extra-ordinary items	(Btmn)	592	42	199	178	(318)	0	0	0
<b>Net Profit</b>	<b>(Btmn)</b>	<b>1,292</b>	<b>2,361</b>	<b>1,011</b>	<b>7,938</b>	<b>(1,398)</b>	<b>1,465</b>	<b>2,482</b>	<b>3,923</b>
EBITDA	(Btmn)	4,344	7,085	5,436	14,196	(18)	2,516	3,713	5,353
<b>Core EPS (Bt)</b>	<b>(Btmn)</b>	<b>1.17</b>	<b>3.86</b>	<b>1.23</b>	<b>4.94</b>	<b>(0.56)</b>	<b>0.76</b>	<b>1.28</b>	<b>2.03</b>
Net EPS (Bt)	(Bt)	2.15	3.93	1.53	5.05	(0.72)	0.76	1.28	2.03
DPS (Bt)	(Bt)	1.00	2.25	10.23	4.82	0.25	0.23	0.38	0.61

### Balance Sheet (Btmn)

FY December 31	Unit	2019	2020	2021	2022	2023	2024F	2025F	2026F
Total current assets	(Btmn)	20,882	23,210	28,457	36,781	30,726	32,068	34,199	37,728
Total fixed assets	(Btmn)	26,639	27,133	29,018	28,453	31,775	30,813	29,464	27,571
<b>Total assets</b>	<b>(Btmn)</b>	<b>47,522</b>	<b>50,342</b>	<b>57,475</b>	<b>65,234</b>	<b>62,501</b>	<b>62,881</b>	<b>63,663</b>	<b>65,299</b>
Total loans	(Btmn)	23,370	21,368	30,043	23,106	24,004	23,590	21,390	18,590
Total current liabilities	(Btmn)	19,927	18,111	28,558	25,636	24,494	25,191	24,497	22,643
Total long-term liabilities	(Btmn)	12,202	15,084	13,395	10,934	12,694	11,395	10,829	11,141
<b>Total liabilities</b>	<b>(Btmn)</b>	<b>32,129</b>	<b>33,196</b>	<b>41,953</b>	<b>36,570</b>	<b>37,189</b>	<b>36,586</b>	<b>35,327</b>	<b>33,784</b>
Paid-up capital	(Btmn)	3,000	3,000	7,500	9,674	9,674	9,674	9,674	9,674
<b>Total equity</b>	<b>(Btmn)</b>	<b>15,393</b>	<b>17,146</b>	<b>15,522</b>	<b>28,664</b>	<b>25,312</b>	<b>26,294</b>	<b>28,336</b>	<b>31,514</b>
<b>BVPS (Bt)</b>	<b>(Bt)</b>	<b>25.65</b>	<b>28.58</b>	<b>23.52</b>	<b>18.25</b>	<b>13.08</b>	<b>13.59</b>	<b>14.65</b>	<b>16.29</b>

### Cash Flow Statement (Btmn)

FY December 31	Unit	2019	2020	2021	2022	2023	2024F	2025F	2026F
Core Profit	(Btmn)	700	2,319	811	7,760	(1,080)	1,465	2,482	3,923
Depreciation and amortization	(Btmn)	3,420	3,905	4,066	4,243	4,568	5,025	5,527	6,080
Operating cash flow	(Btmn)	5,450	5,719	(1,587)	10,735	3,235	4,976	6,273	7,801
Investing cash flow	(Btmn)	(2,390)	(225)	(1,177)	(2,004)	(4,426)	(3,606)	(3,676)	(3,634)
Financing cash flow	(Btmn)	(3,032)	(5,388)	2,702	(3,332)	(3,203)	(898)	(2,640)	(3,544)
<b>Net cash flow</b>	<b>(Btmn)</b>	<b>28</b>	<b>106</b>	<b>(61)</b>	<b>5,399</b>	<b>(4,380)</b>	<b>472</b>	<b>(42)</b>	<b>623</b>

### Key Financial Ratios

FY December 31	Unit	2019	2020	2021	2022	2023	2024F	2025F	2026F
Gross margin	(%)	13.8	16.4	13.1	19.0	10.0	12.0	12.5	13.0
Operating margin	(%)	0.8	3.4	0.3	8.4	(0.5)	1.8	2.6	3.6
EBITDA margin	(%)	5.9	8.8	6.4	12.6	(0.0)	2.2	3.1	4.0
EBIT margin	(%)	1.2	4.0	1.6	8.8	(0.0)	2.2	3.1	4.0
Net profit margin	(%)	1.7	2.9	1.2	7.0	(1.3)	1.3	2.0	3.0
ROE	(%)	4.7	14.3	5.0	35.1	(4.0)	5.7	9.1	13.1
ROA	(%)	1.4	4.7	1.5	12.6	(1.7)	2.3	3.9	6.1
Net D/E	(x)	1.5	1.2	1.9	0.6	0.9	0.8	0.7	0.5
Interest coverage	(x)	7.6	13.8	9.4	22.9	(0.0)	3.1	4.9	8.4
Debt service coverage	(x)	0.3	0.7	0.3	0.9	(0.0)	0.2	0.3	0.5
Payout ratio	(%)	46.4	57.2	668.0	156.7	(34.6)	30.0	30.0	30.0

### Main Assumptions

FY December 31	Unit	2019	2020	2021	2022	2023	2024F	2025F	2026F
Sales growth	(%)	(10.5)	7.9	6.6	31.8	(3.5)	3.9	7.5	9.3
Agro business sales	(Bt mn)	19,814	21,794	24,795	28,403	32,242	29,675	30,656	31,355
Food & protein business sales	(Bt mn)	50,638	53,418	54,171	75,758	68,417	73,919	79,862	88,688
International business sales	(Bt mn)	2,717	3,636	4,881	6,236	5,887	6,907	8,062	9,364
Pet business sales	(Bt mn)	908	1,150	1,491	2,211	2,091	2,416	2,791	3,223
FX	Bt/US\$	31.0	31.3	32.0	35.1	34.8	36.0	36.0	36.0

## Financial statement

### Profit and Loss Statement

FY December 31	Unit	2Q22	3Q22	4Q22	1Q23	2Q23	3Q23	4Q23	1Q24
Total revenue	(Btmn)	27,973	29,492	29,850	27,736	26,491	27,047	27,365	27,024
Cost of sales and services	(Btmn)	(22,485)	(23,445)	(24,757)	(24,338)	(23,714)	(24,836)	(24,913)	(24,102)
<b>Gross profit</b>	<b>(Btmn)</b>	<b>5,488</b>	<b>6,046</b>	<b>5,092</b>	<b>3,398</b>	<b>2,777</b>	<b>2,211</b>	<b>2,452</b>	<b>2,922</b>
SG&A	(Btmn)	(3,021)	(3,114)	(2,802)	(2,688)	(2,969)	(2,902)	(2,790)	(2,795)
Other income	(Btmn)	133	96	50	123	154	121	94	131
Interest expense	(Btmn)	(152)	(151)	(165)	(146)	(148)	(170)	(209)	(198)
<b>Pre-tax profit</b>	<b>(Btmn)</b>	<b>2,448</b>	<b>2,877</b>	<b>2,175</b>	<b>687</b>	<b>(186)</b>	<b>(740)</b>	<b>(452)</b>	<b>60</b>
Corporate tax	(Btmn)	(373)	(466)	(346)	(196)	18	(23)	(256)	(195)
Equity a/c profits	(Btmn)	(5)	23	15	17	10	36	40	22
Minority interests	(Btmn)	(57)	(104)	(9)	(8)	(9)	(9)	(8)	(11)
<b>Core profit</b>	<b>(Btmn)</b>	<b>2,013</b>	<b>2,329</b>	<b>1,835</b>	<b>500</b>	<b>(168)</b>	<b>(736)</b>	<b>(676)</b>	<b>(126)</b>
Extra-ordinary items	(Btmn)	(144)	(27)	(39)	(107)	(183)	(48)	20	1
<b>Net Profit</b>	<b>(Btmn)</b>	<b>1,869</b>	<b>2,303</b>	<b>1,796</b>	<b>393</b>	<b>(351)</b>	<b>(784)</b>	<b>(656)</b>	<b>(124)</b>
EBITDA	(Btmn)	3,589	4,103	3,457	1,918	1,074	581	976	1,464
<b>Core EPS (Bt)</b>	<b>(Btmn)</b>	<b>1.34</b>	<b>1.55</b>	<b>1.03</b>	<b>0.26</b>	<b>(0.09)</b>	<b>(0.38)</b>	<b>(0.35)</b>	<b>(0.06)</b>
Net EPS (Bt)	(Bt)	1.25	1.54	1.01	0.20	(0.18)	(0.41)	(0.34)	(0.06)

### Balance Sheet (Btmn)

FY December 31	Unit	2Q22	3Q22	4Q22	1Q23	2Q23	3Q23	4Q23	1Q24
Total current assets	(Btmn)	29,019	31,312	36,781	30,613	29,984	31,575	30,726	29,963
Total fixed assets	(Btmn)	29,131	28,741	28,453	28,500	29,166	30,208	31,775	31,998
<b>Total assets</b>	<b>(Btmn)</b>	<b>58,150</b>	<b>60,053</b>	<b>65,234</b>	<b>59,112</b>	<b>59,150</b>	<b>61,783</b>	<b>62,501</b>	<b>61,961</b>
Total loans	(Btmn)	27,001	27,244	23,106	18,419	20,523	22,974	24,004	24,644
Total current liabilities	(Btmn)	27,579	38,989	25,636	19,151	21,232	23,532	24,494	23,841
Total long-term liabilities	(Btmn)	11,812	11,036	10,934	10,905	11,120	12,220	12,694	12,808
<b>Total liabilities</b>	<b>(Btmn)</b>	<b>39,391</b>	<b>50,025</b>	<b>36,570</b>	<b>30,056</b>	<b>32,352</b>	<b>35,752</b>	<b>37,189</b>	<b>36,649</b>
Paid-up capital	(Btmn)	7,500	7,500	9,674	9,674	9,674	9,674	9,674	9,674
<b>Total equity</b>	<b>(Btmn)</b>	<b>18,759</b>	<b>10,028</b>	<b>28,664</b>	<b>29,056</b>	<b>26,798</b>	<b>26,032</b>	<b>25,312</b>	<b>25,312</b>
<b>BVPS (Bt)</b>	<b>(Bt)</b>	<b>12.51</b>	<b>6.69</b>	<b>16.07</b>	<b>15.02</b>	<b>13.85</b>	<b>13.45</b>	<b>13.08</b>	<b>13.08</b>

### Cash Flow Statement (Btmn)

FY December 31	Unit	2Q22	3Q22	4Q22	1Q23	2Q23	3Q23	4Q23	1Q24
Core Profit	(Btmn)	3,596	4,342	4,164	2,335	332	(904)	(1,413)	(802)
Depreciation and amortization	(Btmn)	989	1,074	1,117	1,084	1,112	1,152	1,220	1,206
Operating cash flow	(Btmn)	2,044	2,103	2,581	2,086	590	(25)	584	1,843
Investing cash flow	(Btmn)	(512)	(638)	(608)	(676)	(959)	(1,300)	(1,491)	(937)
Financing cash flow	(Btmn)	(2,241)	(748)	2,717	(5,534)	(329)	1,883	778	(380)
<b>Net cash flow</b>	<b>(Btmn)</b>	<b>(709)</b>	<b>717</b>	<b>4,690</b>	<b>(4,125)</b>	<b>(698)</b>	<b>559</b>	<b>(129)</b>	<b>526</b>

### Key Financial Ratios

FY December 31	Unit	2Q22	3Q22	4Q22	1Q23	2Q23	3Q23	4Q23	1Q24
Gross margin	(%)	19.6	20.5	17.1	12.3	10.5	8.2	9.0	10.8
Operating margin	(%)	8.8	9.9	7.7	2.6	(0.7)	(2.6)	(1.2)	0.5
EBITDA margin	(%)	12.8	13.9	11.6	6.9	4.1	2.1	3.6	5.4
EBIT margin	(%)	9.3	10.3	7.8	3.0	(0.1)	(2.1)	(0.9)	1.0
Net profit margin	(%)	6.7	7.8	6.0	1.4	(1.3)	(2.9)	(2.4)	(0.5)
ROE	(%)	44.4	64.7	37.9	6.9	(2.4)	(11.1)	(10.5)	(2.0)
ROA	(%)	14.0	15.8	11.7	3.2	(1.1)	(4.9)	(4.4)	(0.8)
Net D/E	(x)	1.4	2.6	0.6	0.6	0.7	0.8	0.9	0.9
Interest coverage	(x)	23.6	27.1	20.9	13.1	7.2	3.4	4.7	7.4
Debt service coverage	(x)	0.7	0.9	0.7	0.5	0.4	0.2	0.3	0.4

### Main Assumptions

FY December 31	Unit	2Q22	3Q22	4Q22	1Q23	2Q23	3Q23	4Q23	1Q24
Sales growth	(%)	30.7	49.9	29.2	9.6	(5.3)	(8.3)	(8.3)	(2.6)
Agro business sales	(Bt mn)	6,807	7,482	7,822	7,957	7,799	8,171	8,315	7,819
Food & protein business sales	(Bt mn)	19,159	19,618	19,691	17,793	16,690	16,875	17,058	17,186
International business sales	(Bt mn)	1,489	1,741	1,725	1,443	1,527	1,465	1,453	1,464
Pet business sales	(Bt mn)	518	650	611	542	475	536	539	555
FX	Bt/US\$	34.4	36.4	36.4	33.9	34.5	35.2	35.7	35.7

**Figure 1: Earnings review**

P & L (Btmn)	1Q23	2Q23	3Q23	4Q23	1Q24	% Chg YoY	% Chg QoQ
Total revenue	27,694	26,445	26,988	27,314	26,975	(2.6)	(1.2)
Gross profit	3,398	2,777	2,211	2,452	2,922	(14.0)	19.2
SG&A expense	(2,688)	(2,969)	(2,902)	(2,790)	(2,795)	4.0	0.2
Net other income/expense	123	154	121	94	131	6.0	38.6
Interest expense	(146)	(148)	(170)	(209)	(198)	35.5	(5.2)
Pre-tax profit	687	(186)	(740)	(452)	60	(91.3)	(113.2)
Corporate tax	(196)	18	(23)	(256)	(195)	(0.1)	(23.8)
EBITDA	1,918	1,074	581	976	1,464	(23.7)	49.9
<b>Core profit</b>	<b>500</b>	<b>(168)</b>	<b>(736)</b>	<b>(676)</b>	<b>(126)</b>	<b>n.a.</b>	<b>n.a.</b>
Extra. Gain (Loss)	(107)	(183)	(48)	20	1	n.a.	n.a.
<b>Net Profit</b>	<b>393</b>	<b>(351)</b>	<b>(784)</b>	<b>(656)</b>	<b>(124)</b>	<b>n.a.</b>	<b>n.a.</b>
EPS	0.20	(0.18)	(0.41)	(0.34)	(0.06)	n.a.a	n.a.a
<b>B/S (Btmn)</b>							
Total assets	59,112	59,150	61,783	62,501	61,961	4.8	(0.9)
Total liabilities	30,056	32,352	35,752	37,189	36,649	21.9	(1.5)
Total equity	29,056	26,798	26,032	25,312	25,312	(12.9)	(0.0)
BVPS (Bt)	15.0	13.8	13.5	13.1	13.1	(12.9)	(0.0)
<b>Financial ratio (%)</b>							
Gross margin	12.3	10.5	8.2	9.0	10.8	(1.4)	1.9
EBITDA margin	6.9	4.1	2.2	3.6	5.4	(1.5)	1.9
Net profit margin	1.4	(1.3)	(2.9)	(2.4)	(0.5)	(1.9)	1.9
SG&A expense/Revenue	9.7	11.2	10.8	10.2	10.4	0.7	0.1

Source: InnovestX Research

**Figure 2: Key statistics**

	1Q23	2Q23	3Q23	4Q23	1Q24	% Chg YoY	% Chg QoQ
<b>Revenue breakdown (Bt mn)</b>							
Agro business	7,957	7,799	8,171	8,315	7,819	(1.7)	(6.0)
Food & protein business	17,793	16,690	16,875	17,058	17,186	(3.4)	0.8
International business	1,443	1,527	1,465	1,453	1,464	1.5	0.8
Pet business	542	475	536	539	555	2.4	3.0
<b>Total revenue</b>	<b>27,735</b>	<b>26,491</b>	<b>27,047</b>	<b>27,365</b>	<b>27,024</b>	<b>(2.6)</b>	<b>(1.2)</b>
<b>GPM (%)</b>							
Agro business	10.6	12.8	14.0	15.1	14.6	4.0	(0.5)
Food & protein business	13.6	9.2	5.0	8.1	8.0	(5.6)	(0.1)
International business	1.0	7.8	5.7	(14.2)	15.1	14.1	29.3
Pet business	23.9	25.8	27.7	28.3	31.6	7.7	3.3
<b>Total GPM</b>	<b>12.3</b>	<b>10.5</b>	<b>8.2</b>	<b>9.0</b>	<b>10.8</b>	<b>(1.4)</b>	<b>1.9</b>

Source: InnovestX Research

**Figure 3: Valuation summary** (price as of May 10, 2024)

	Rating	Price (Bt/Sh)	Target (Bt/Sh)	ETR (%)	P/E (x)			EPS growth (%)			P/BV (x)			ROE (%)			Div. Yield (%)			EV/EBITDA (x)		
					23A	24F	25F	23A	24F	25F	23A	24F	25F	23A	24F	25F	23A	24F	25F	23A	24F	25F
BTG	Outperform	23.50	28.0	20.1	n.m.	31.0	18.3	n.m.	n.m.	69	1.8	1.7	1.6	(4)	6	9	1.1	1.0	1.6	n.m.	26.6	17.5
CPF	Neutral	20.50	22.5	9.9	n.m.	412.3	27.5	n.m.	n.m.	1,400	0.6	0.6	0.6	(6)	0	2	0.0	0.1	1.0	14.9	12.7	11.7
GFPT	Outperform	13.00	16.0	25.3	12.6	9.0	8.4	(37)	40	7	0.9	0.8	0.8	8	10	10	1.2	2.2	2.4	7.7	6.8	6.1
TU	Outperform	15.00	18.0	24.7	15.1	13.2	11.4	(32)	14	15	1.0	1.0	0.9	6	8	9	3.6	4.7	5.0	10.0	8.8	8.2
<b>Average</b>					<b>13.8</b>	<b>116.4</b>	<b>16.4</b>	<b>(35)</b>	<b>27</b>	<b>373</b>	<b>1.1</b>	<b>1.0</b>	<b>1.0</b>	<b>1</b>	<b>6</b>	<b>7</b>	<b>1.5</b>	<b>2.0</b>	<b>2.5</b>	<b>10.9</b>	<b>13.7</b>	<b>10.9</b>

Source: InnovestX Research

**ข้อสงวนสิทธิ์:**

ข้อมูลในรายงานนี้เป็นข้อมูลที่มีการเปิดเผยต่อสาธารณะ ซึ่งนักลงทุนสามารถเข้าถึงได้โดยทั่วไป และเป็นข้อมูลที่เชื่อว่าน่าจะเชื่อถือได้ แต่ทั้งนี้ บริษัทหลักทรัพย์ อินโนเวสต์ เอกซ์ จำกัด (“บริษัท”) มิได้ยืนยันหรือรับรองถึงความถูกต้อง หรือสมบูรณ์ของข้อมูลดังกล่าวแต่อย่างใด ความคิดเห็นที่ปรากฏอยู่ในรายงานนี้เป็นเพียงการนำเสนอในมุมมองของบริษัท และเป็นความคิดเห็น ณ วันที่ที่ปรากฏในรายงานเท่านั้น ซึ่งอาจเปลี่ยนแปลงได้ภายหลังวันดังกล่าว โดยบริษัทไม่จำเป็นต้องแจ้งให้สาธารณชน หรือนักลงทุนทราบ รายงานนี้จัดทำขึ้นเพื่อเผยแพร่ข้อมูลให้แก่ นักลงทุนเท่านั้น บริษัทไม่รับผิดชอบต่อการนำข้อมูลหรือความคิดเห็นใดๆ ไปใช้ในทุกระณ ด้งนั้น นักลงทุนจึงควรใช้ดุลพินิจในการพิจารณาตัดสินใจก่อนการลงทุน นอกจากนี้ บริษัท และ/หรือ บริษัทในเครือของบริษัทอาจมีส่วนเกี่ยวข้องหรือผลประโยชน์ใดๆ กับบริษัทใดๆ ที่ถูกกล่าวถึงในรายงานนี้ก็ได้

บริษัทหลักทรัพย์ อินโนเวสต์ เอกซ์ จำกัด (“INVX”) เป็นบริษัทย่อยที่บริษัท เอสซีบี เอกซ์ จำกัด (มหาชน) (“เอสซีบี เอกซ์”) เป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ แต่เพียงผู้เดียว และธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) (“ธนาคารฯ”) เป็นบริษัทย่อยที่เอสซีบี เอกซ์ เป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ ข้อมูลใด ๆ ที่เกี่ยวข้องกัธนาคารฯ มีวัตถุประสงค์เพื่อใช้ในการเปรียบเทียบเท่านั้น

เอกสารฉบับนี้จัดทำโดย บริษัทหลักทรัพย์ อินโนเวสต์ เอกซ์ จำกัด (“INVX”) ซึ่งมี บริษัท เอสซีบี เอกซ์ จำกัด (มหาชน) (“เอสซีบี เอกซ์”) เป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ โดยธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) (“ธนาคารฯ”) ซึ่งเป็นบริษัทย่อยที่เอสซีบี เอกซ์ เป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ เป็นที่ปรึกษาทางการเงินสำหรับธุรกรรมใด ๆ ของ ทรัสต์เพื่อการลงทุนในสิทธิการเช่าอสังหาริมทรัพย์ แอล เอช โฮเทล ความเห็น ข่าวกวีจ้ย กวีวิเคราะห์ ราคา ข้อความ การคาดการณ์ การประเมิน และ/หรือ ข้อมูลอื่นที่ระบุในเอกสารฉบับนี้ (“ข้อมูล”) มีวัตถุประสงค์เพื่อใช้เป็นข้อมูลทั่วไปเท่านั้น และไม่อาจตีความได้ว่าเป็นการให้คำแนะนำแก่นักลงทุนใดๆ หรือเป็นการเสนอซื้อ หรือเสนอขาย หรือชักชวนให้เสนอซื้อหรือเสนอขายหลักทรัพย์ โดย INVX และ/หรือกรรมการ พนักงาน และลูกจ้างของ INVX ย่อมไม่ต้องรับผิดชอบต่อการเสียหายใดๆ ทั้งความเสียหายทางตรง ความเสียหายทางอ้อม ความเสียหายจากการผิดสัญญา หรือความเสียหายอันสืบเนื่อง อันเป็นผลมาจากการใช้หรือการเชื่อถือต่อการใช้ข้อมูล ทั้งนี้ รวมถึงแต่ไม่จำกัดเพียงการสูญเสียผลกำไร นักลงทุนพึงใช้ข้อมูลในเอกสารฉบับนี้ประกอบข้อมูลและความเห็นอื่นๆ รวมถึงพิจารณาของต่นในการตัดสินใจลงทุน ข้อมูลในเอกสารฉบับนี้จัดทำขึ้นจากแหล่งข้อมูลที่ INVX เห็นว่าน่าเชื่อถือ โดย INVX ไม่รับรองถึงความถูกต้อง สมบูรณ์ และ/หรือ ครบถ้วนของข้อมูลดังกล่าว

INVX สงวนสิทธิ์ในการใช้ดุลพินิจของตนแต่เพียงผู้เดียวในการแก้ไขเพิ่มเติมข้อมูลเป็นครั้งคราวโดยไม่ต้องบอกกล่าว เอกสารฉบับนี้จัดส่งให้แก่เฉพาะบุคคลที่กำหนดเท่านั้น และห้ามมิให้มีการทำซ้ำ ดัดแปลง เผยแพร่ ขาย จำหน่าย พิมพ์ซ้ำ ส่งต่อ หรือแสวงหาประโยชน์ในเชิงพาณิชย์ไม่ว่าในลักษณะใดๆ เว้นแต่จะได้รับอนุญาตเป็นลายลักษณ์อักษรจาก INVX ก่อน

การซื้อขายฟิวเจอร์สและออปชั่น (Futures and Options) มีความเสี่ยงสูงที่อาจก่อให้เกิดผลขาดทุนอย่างมีนัยสำคัญ จึงไม่เหมาะสมกับบุคคลทุกคน ทั้งนี้ ก่อนการตัดสินใจซื้อขายฟิวเจอร์สและออปชั่น ท่านควรพิจารณาถึงฐานะทางการเงิน วัตถุประสงค์ในการลงทุน ประสบการณ์ในการลงทุนของท่าน ตลอดจนความเสี่ยงที่ท่านสามารถยอมรับได้อย่างรอบคอบ เนื่องจากมีความเป็นไปได้ที่ท่านอาจสูญเสียเงินลงทุนมากกว่าเงินลงทุนเริ่มแรก ท่านควรพิจารณาถึงความเสี่ยงทั้งหมดที่อาจเกิดขึ้นจากการซื้อขายฟิวเจอร์สและออปชั่น และท่านควรตัดสินใจลงทุนด้วยตนเอง และ/หรือ ในกรณีที่มีข้อสงสัย ท่านควรขอคำแนะนำจากที่ปรึกษาทางการลงทุน

เอกสารฉบับนี้จัดส่งให้กับเฉพาะบุคคลที่กำหนด (intended recipient) เท่านั้น และห้ามมิให้ผู้ใดนำข้อมูลในเอกสารฉบับนี้ไปทำซ้ำ ส่งต่อ เผยแพร่ ขาย จำหน่าย คัดลอก นำออกแสดง หรือนำไปแสวงหาประโยชน์ในเชิงพาณิชย์ ไม่ว่าด้วยวิธีการใด ๆ โดยมิได้รับอนุญาตเป็นลายลักษณ์อักษรจาก INVX เป็นการล่วงหน้า

© สงวนลิขสิทธิ์ 2565 บริษัทหลักทรัพย์ อินโนเวสต์ เอกซ์ จำกัด

