



TU

ประเด็นสำคัญจากการประชุมนักวิเคราะห์

- Meeting tone เป็นบวก
- ผู้บริหาร TU มีมุมมองเชิงบวกต่อผลประกอบการใน 2H24 สะท้อนจาก 1) การปรับเปลี่ยนการเติบโตของยอดขายและอัตรากำไรขึ้นตันในปี 2024 ขึ้น มาอยู่ในระดับที่สูงกว่าตัวเลขใน 1H24; 2) การปรับเปลี่ยน SG&A/sales ในปี 2024 ขึ้น แต่ยังต่ำกว่าตัวเลขใน 1H24 (ค่าใช้จ่ายในการทำ Marketing campaign กลับสูงขึ้น หลังจากเร่งกำกับเปลี่ยนในช่วง 1H24 และมียอดขายที่ดีขึ้น)
- ผู้บริหาร TU มีมุมมองเชิงบวกต่อแนวโน้มยอดขาย และอัตรากำไรใน 3Q24 สะท้อนจาก 1) ปริมาณการขายที่ยังน่าจะเติบโต (โตต่อเนื่องในธุรกิจ Petcare และเติบโตเร่งตัวขึ้นในธุรกิจ Ambient ตามการฟื้นตัวจากอุปสงค์ในยุโรป จากการทำ Marketing campaign ที่เพิ่มขึ้น และมี shipment บางส่วนเลื่อนการส่งมอบจาก 2Q24 จากตู้คอนเทนเนอร์ขาดแคลนเพราก่อนมีการเร่งส่งออกก่อนอัตราภาษีใหม่จาก US เริ่มใช้ 1 ศค. โดยปัจจุบันสถานการณ์ตู้คอนเทนเนอร์ดีขึ้นแล้ว); 2) อัตรากำไรขึ้นตันที่ดีขึ้น ทั้งในส่วนธุรกิจ Ambient (ดีขึ้น YoY QoQ) จากราคาขาย OEM ที่ดีขึ้น และต้นทุนปลาที่อยู่ในระดับต่ำ ธุรกิจ petcare (ดีขึ้น YoY) จากการมีสินค้าที่มีอัตรากำไรสูงเพิ่มขึ้น และธุรกิจ Frozen (ดีขึ้น QoQ) จากการจะไม่มีการบันทึกค่าใช้จ่ายสำรองสินค้าคงเหลือที่ล้าสมัย แบบที่บันทึกใน 2Q24 (ประมาณ 0.2-0.3% ของ GPM Frozen unit)
- ผู้บริหาร TU มองว่า ทิศทางราคาปลาทูน่า spot skipjack ในปี 2024 จะอยู่ที่ US\$1450/ton ต่ำกว่าที่ประเมินไว้ตอนต้นปี ที่ US\$1650/ton โดยคาดทิศทางราคาจาก US\$1333/ton ใน 1Q24 และ US\$1478/ton ใน 2Q24 จะไปอยู่ที่ US\$1600/ton ใน 3Q24 (จากช่วงเวลา FAD ban) และปรับลดมาอยู่ที่ US\$1400/ton ใน 4Q24 ซึ่งระดับราคาปลาที่ต่ำในปีนี้เป็นบวกต่อต้นทุนวัตถุดิบปลาทูน่า และโอกาสในการทำ Marketing campaign เพื่อสนับสนุนยอดขายให้เร่งตัวได้ดีขึ้น
- ยังคงคำแนะนำ Outperform TU ราคาเป้าหมายกลางปี 2025 ที่ 18 บาท (14x PE, -0.5S.D. จาก PE 10 ปีย้อนหลัง)

ศรีมา ดีสสรา, CFA
นักวิเคราะห์การลงทุนปัจจัยพื้นฐานด้านหลักทรัพย์

InnovestX Research

